

# Banque Franck, Galland & CIE SA à Neuchâtel

## Un solide développement de ses affaires en 2008

La Banque Franck, Galland est établie à Neuchâtel, au Faubourg du Lac 11, depuis 2001. Nous avons rencontré Monsieur Yannick Mentha, le Directeur de cette succursale, pour faire le bilan de cette présence à Neuchâtel et de cette année 2008 très particulière.

*Votre établissement n'est pas aussi connu que nos grandes banques. Rappelez-nous qui vous êtes ?*

La Banque Franck, Galland est une banque privée suisse de taille humaine animée par une forte culture familiale. Nous sommes présents depuis 1889 en Suisse romande à Genève, Lausanne, Nyon et Neuchâtel.

*Vous avez ouvert une succursale à Neuchâtel il ya bientôt 8 ans. Quel bilan tirez-vous de cette période ?*

Un bilan très réjouissant : En effet, le dynamisme affiché par le canton ces dernières années et le fait que toute l'équipe habite et travaille dans les environs depuis longtemps ont été très porteurs pour le développement de nos affaires à Neuchâtel. Les résultats obtenus ont fortement bénéficié de cette connaissance approfondie de la région et de son tissu économique. Pour l'année 2008 par exemple, nous avons augmenté notre masse sous gestion de 50% ! C'est pourquoi nous avons renforcé notre effectif de conseil/gestion avec l'arrivée récente de Monsieur Alain Baroni.

*Imaginez que je cherche à placer mes avoirs, pourquoi devrais-je choisir votre établissement ?*

Notre force réside dans le fait de nous concentrer exclusivement sur notre savoir-faire : la gestion de patrimoine pour une clientèle privée et semi-institutionnelle. Notre objectif est de rechercher le meilleur produit existant sur le marché qui corresponde au plus près aux besoins du client. Dans le métier, c'est ce que l'on appelle une vraie « architecture ouverte ». J'aimerais également préciser que chaque conseiller est personnellement responsable de la gestion de ses portefeuilles dans le cadre de la stratégie d'investissement de Franck, Galland & Cie. D'autre part, au niveau des résultats de la banque, la priorité n'est pas la rentabilité à court terme, mais bien la satisfaction de la clientèle ! Nos conseillers prennent le temps nécessaire pour s'occuper de chaque client ; ce sont les bases de notre culture familiale.

*Si je comprends bien, vous vous concentrez uniquement sur la gestion de fortune. Toutefois, comment répondez-vous à d'autres besoins annexes à celle-ci ; par exemple la conclusion d'une hypothèque, des questions sur les thèmes liés à la fiscalité ou au droit de succession ?*

Nous fonctionnons comme un family office pour nos clients et pouvons nous appuyer sur un réseau de spécialistes de confiance tels que des actuaires, des avocats ou encore

des fiduciaires. D'ailleurs si on prend l'exemple d'une hypothèque, nos clients apprécient particulièrement cette approche neutre dans la recherche d'un panel de propositions comparatives.

*Cette combinaison de facteurs fait-elle que vous puissiez vous permettre de contempler l'avenir avec une certaine sérénité ?*

Oui, en effet. Notre culture familiale implique que nous travaillons toujours pour la génération future. Ce sera à nos petits enfants de récolter le fruit de notre développement à Neuchâtel !

**i** Banque Franck, Galland & Cie SA  
Faubourg du Lac 11  
2001 Neuchâtel



Hans Pieren, Alain Baroni, Michel Yersin et Yannick Mentha